7 Beneficios del Modelo

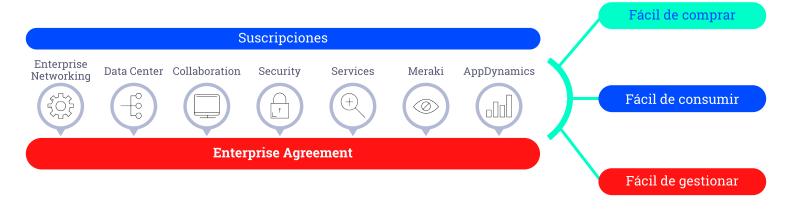
de Suscripción de

Software Cisco

Enterprise Agreement

El Cisco **Enterprise Agreement** es un acuerdo que brinda una cobertura empresarial de licenciamiento de paquetes de software multiarquitectura, brindando una **experiencia de administración de software más sencilla** y con el **valor agregado del servicio** del equipo de expertos de Logicalis.





Este modelo busca ofrecer acceso a las versiones de software más recientes de la manera más simple y eficiente, permitiendo, además, obtener los siguientes beneficios en periodos de suscripción de 3 y 5 años:

1. Mejores condiciones comerciales

- Precio fijo en las licencias durante todo el periodo del acuerdo.
- Negociación más corta y sencilla. En caso de aumento de licencias, se pueden activar desde el workspace y se cobrarán en el aniversario del acuerdo, disminuyendo costos administrativos.
- Sin costos retroactivos. Al firmar un Enterprise Agreement puedes crecer en número de licencias activadas y nunca se cobrará lo que usaste en el pasado; esto significa que sólo pagarás en el aniversario anual según la cantidad de licencias activas.
- A mayor volumen en licencias de software, mejores condiciones comerciales vs. compra tradicional.



2. Acceso a nuevas versiones

- Acceso a las versiones y actualizaciones más recientes, de forma rápida y segura.
- Apoyo y acompañamiento constante de los equipos de Logicalis y Cisco.
- Características flexibles de acuerdo a la operación de cada negocio.

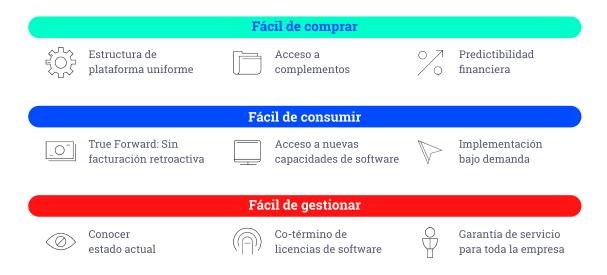


Reducción de carga financiera y facilidad de pago

- Permite el pago sobre la marcha, al conocer los montos de pago y ajustar el presupuesto de forma clara y sencilla, obteniendo una facturación predecible.
- Reducción del gasto inicial, ya que en la compra tradicional un licenciamiento a 3 años se debe pagar al inicio del proyecto; Enterprise Agreement permite el pago anual de las soluciones de software adquiridas.
- Pago de licencias como un gasto operativo.
- Reducción del costo total de propiedad del software.

4. Experiencias personalizadas y flexibilidad para el cliente

- Mayor **flexibilidad y escalabilidad** en el despliegue de licencias a demanda.
- Portabilidad entre distintos dispositivos.
- O Gestión sencilla y centralizada de las licencias, permitiendo cuantificar hábitos de consumo, uso y descargas.
- Mejor uso de la cartera de tecnología Cisco para obtener el máximo beneficio de las inversiones en IT.
- Asesoría personalizada para obtener el mayor valor en la inversión.
- Posibilidad de **fijar misma fecha de término de licencias** para simplificación de la gestión administrativa.





5. Compras a la medida

- Ompra de forma sencilla y **despliegue** de software **cuándo y cómo se necesite**.
- Actualización constante añadiendo futuras capacidades adicionales.
- **Fácil** de comprar, usar y renovar.

6. Licenciamiento flexible

- Adquisición de una o varias arquitecturas en un mismo contrato.
- Adición de opciones según el crecimiento requerido.
- Menor inversión inicial.
- Derecho a garantía y soporte técnico.
- Acceso a actualizaciones del software.





7. Servicios de valor agregado - Logicalis

- Diseño de la **solución a la medida** de la necesidad del cliente.
- Implementación de las licencias por parte de expertos calificados.
- Displayer Ejecución de **planes de adopción** dirigidos hacia todas las capas de los colaboradores, que incluyen:
 - Capacitaciones y entrenamientos, facilitados por expertos especializados y certificados por Cisco.
 - Manuales e instructivos para facilitar la adopción.
 - Piezas gráficas y audiovisuales de **comunicación**.
 - Actividades presenciales y virtuales.
- Soporte personalizado de acuerdo a los niveles de servicio contratados.
- Acompañamiento y asesoría constante por parte del equipo integrador del proyecto de Logicalis.





¿Por qué adoptar el modelo de recurrencia

de software Cisco con Logicalis?

Partner de Cisco desde hace más de 20 años, en Logicalis Latin America contamos con cientos de profesionales certificados en las más diversas tecnologías del proveedor, siendo capaz de entregar **soluciones complejas de extremo** a **extremo** con excelencia desde la concepción hasta la implementación y el soporte.

Somos uno de los principales partners de Cisco en todo el mundo y desde 2017 hacemos parte de la categoría Cisco Global Gold Partner, formando parte de un pequeño y selecto grupo de organizaciones internacionales registradas en esta categoría. La estrecha alianza entre las dos marcas permite que sus clientes combinen los modelos de servicios, alineando toda la capacidad de operación de Logicalis a los servicios de Solution Support de Cisco. Esto agrega a su contrato de soporte Cisco una capa todavía mayor de atención que garantiza agilidad para resolver problemas en cualquier solución que involucre otros fabricantes.



Predictibilidad financiera, flexibilidad en la evolución digital y simplicidad en el uso de licencias,

;sí es posible!

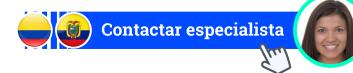
Contáctenos a continuación para ampliar información sobre el Enterprise Agreement con Logicalis y asesorarle en la **potencialización de su estrategia tecnológica**:





Quiero más información















Logicalis Latam



www.la.logicalis.com



info@la.logicalis.com

